

Leiter Vertrieb (m/w/d)

AOK-Verlag, Remagen

Wir suchen den Leiter Vertrieb. In dieser Position verantworten Sie zusammen mit dem Managementteam und dem Geschäftsführer die Zielerreichung des Unternehmens in den kommenden Jahren.

Als Experte für Vertrieb mit dem Fokus auf B2B Produkte gehen Sie diese Aufgabe mit einem unterschiedlichen Skillset & Mix aus Erfahrungen an. Ihre Expertise aus Unternehmensumfeldern, die sich in den letzten Jahren unter anderem stark digitalisiert haben, sind hierbei unabdingbar.

Sie haben die Chance innerhalb dieser Aufgabe neue Produkte mit zu entwickeln. Dabei nehmen sie größtmöglichen Einfluss auf die zukünftige Ausrichtung des Unternehmens: Sie entwickeln geeignete Sales-Strukturen und KPIs, passen Prozesse an und arbeiten an der Digitalisierung des Vertriebs. Weiterhin coachen Sie Ihr Team bei der Entwicklung in einem dynamischen Umfeld.

Ihre Verantwortung

Als Leiter Vertrieb verantworten Sie die Zielerreichung des Vertriebs.

- Ausrichtung der Vertriebsorganisation
- Entwicklung und Ausarbeitung neuer Vertriebsstrategien und den dazugehörigen KPIs
- Entwicklung von Organisations- und Teamstrukturen zur Erreichung der Unternehmensziele
- Strukturierte Marktrecherche, immer mit dem Blick Richtung Zukunftsthemen
- Stakeholdermanagement innerhalb des AOK Verlags sowie zu den AOKn
 - Kommunikation und Abstimmungen mit den Produktentwicklungsteams; Initialkoordination team- und bereichsübergreifender Arbeiten
- Fachliche wie disziplinarische Leitung des Teams
 - Entwicklung der Mitarbeiter
 - Monitoring der KPIs
 - Auf- und Ausbau des Vertriebsteams
 - Vereinbarung von Vertriebs- und Umsatzzielen
- Umsatz- und Budgetverantwortung

Ihr Profil

- Mehrjährige Expertise aus dem Vertrieb von Produkten im B2B-Umfeld
- Profundes Digital-Know-how und umfangreiche Erfahrung im Sales von Digitalprodukten
- Unternehmerisches Denken und eigenverantwortliches Arbeiten
- Fachliche wie disziplinarische Führungserfahrung

- Hohe Emotionale Intelligenz
- Reisebereitschaft von 30% - 40% im Monat
- Fundierte kaufmännische Ausbildung; idealerweise haben Sie ein Studium abgeschlossen

Das bietet Ihnen der AOK Verlag

- Großer Verantwortungsbereich
- Die Möglichkeit Einfluss auf die Ausrichtung des Unternehmens zu nehmen
- Strukturen individuell anzupassen
- Direkte Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer
- Individuelle Weiterentwicklungsperspektiven
- Wohnort unabhängig vom Hauptsitz
- Unternehmen mit konstant sehr guten wirtschaftlichen Erfolgen

Ihr nächster Schritt – bewerben Sie sich!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an die von uns beauftragte Personalberatung:

Ihre Ansprechpartnerin für diese Position ist **Susann Klebig-Noesch**.

Susann Klebig-Noesch

Partner

phone +49 40 22 82 02 32-2

mobile +49 151 15 78 39 85

email skn@thinkheads.de

ThinkHeads GmbH | Kleine Johannisstrasse 9 | 20457 Hamburg

Geschäftsführer Michael von Hirschfeld HRB115150